### Издано по заказу АО «АНКОР» https://ancor.ru/



### ANCOR в социальных сетях



@ancor.ru



ancor\_international



company/ancor



ANCORCIS



ancor\_international

### Баскина, Татьяна Владимировна.

Б27

Курьезы кадровой индустрии. Новое издание / Татьяна Баскина. — Москва : Эксмо, 2022. — 216 с. : ил.

ISBN 978-5-04-122252-9

Задача этой книги — поднять вам настроение.

Замечаете ли вы, что на работе, помимо профессиональных занятий, кипит целая жизнь? Кто-то пытается совмещать дела и хобби, кто-то находит свою половинку, кто-то мечтает об отпуске или полете в космос, кто-то окопался в виртуальной реальности, но уже скучает по живому общению... Трудовые будни не обходятся без забавных ситуаций, а порой и конфузов.

В книге собраны курьезные истории из реальной рабочей жизни. Пусть они придадут читателям бодрости, помогут с юмором относиться к мелким неурядицам и находить новые поводы радоваться жизни на нашей общей планете.

Откройте эту книгу, улыбнитесь и полюбите свою работу еще сильнее!

УДК 821.161.1-7 ББК 84(2Poc=Pyc)6-7

<sup>©</sup> АО «АНКОР», текст, 2022

<sup>©</sup> Крутиков Н.Н., иллюстрации, 2022

<sup>©</sup> Оформление. ООО «Издательство «Эксмо», 2022

Все права защищены. Книга или любая ее часть не может быть скопирована, воспроизведена в электронной или механической форме, в виде фотокопии, записи в память ЭВМ, репродукции или каким-либо иным способом, а также использована в любой информационной системе без получения разрешения от издателя. Копирование, воспроизведение и иное использование книги или ее части без согласия издателя является незаконным и влечет уголовную, административную и гражданскую ответственность.

Издание для досуга

### Баскина Татьяна Владимировна КУРЬЕЗЫ КАДРОВОЙ ИНДУСТРИИ

Менеджер О. Шиманова Аккаунт-менеджер Е. Загородникова Ответственный редактор Е. Бударина Художественный редактор Е. Анисина

Страна происхождения: Российская Федерация Шығарылған елі: Ресей Федерациясы

#### 000 «Издательство «Эксмо»

123308, Россия, город Москва, улица Зорге, дом 1, строение 1, этаж 20, каб. 2013. Тел.: 8 (495) 411-68-86.

Өндіруші: «ЭКСМО» АҚБ Баспасы, 123308, Ресей, қала Мәскеу, Зорге көшесі, 1 үй, 1 ғимарат, 20 қабат, офис 2013 ж. Тел.: 8 (495) 411-68-86.

Тауар белгісі: «Эксмо»

**Интернет-магазин**: www.book24.ru

Интернет-магазин : www.hook24 kz Интернет-дукен: www.book24.kz

Импортёр в Республику Казахстан ТОО «РДЦ-Алматы». Қазақстан Республикасындағы импорттаушы «РДЦ-Алматы» ЖШС.

Дистрибьютор и представитель по приему претензий на продукцию, в Республике Казахстан: TOO «РДЦ-Алматы» Қазақстан Республикасында дистрибьютор және өнім бойынша арыз-талаптарды

қабылдаушының өкілі «РДЦ-Алматы» ЖШС, Алматы к., Домбровский кеш., 3«а», литер Б, офис 1. Тел.: 8 (727) 251-59-90/91/92; E-mail: RDC-Almaty@eksmo.kz Өнімнің жарамдылық мерзімі шектелмеген.

Сертификация туралы ақпарат сайтта: www.eksmo.ru/certification

Сведения о подтверждении соответствия издания согласно законодательству РФ о техническом регулировании можно получить на сайте Издательства «Эксмо» www.eksmo.ru/certification

Өндірген мемлекет: Ресей. Сертификация қарастырылмаған

Дата изготовления / Подписано в печать 15.10.2021. Формат  $70x92^1/_{_{12}}$ . Печать офсетная. Усл. печ. л. 21,47. Тираж 3000 экз. Заказ

### ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАМ!

eksmo.ru

мы в соцсетях:

f eksmolive

**eksmo** 

eksmolive

eksmo.ru eksmo\_live

eksmo\_live

ISBN 978-5-04-122252-9

16+









Москва. ООО «Торговый Дом «Эксмо» Адрес: 123308, г. Москва, ул. Зорге, д.1, строение 1. Телефон: +7 (495) 411-50-74. **E-mail:** reception@eksmo-sale.ru

По вопросам приобретения книг «Эксмо» зарубежными оптовыми покупателями обращаться в отдел зарубежных продаж ТД «Эксмо» E-mail: international@eksmo-sale.ru

International Sales: International wholesale customers should contact Foreign Sales Department of Trading House «Eksmo» for their orders. international@eksmo-sale.ru

По вопросам заказа книг корпоративным клиентам. в том числе в специальном оформлении, обращаться по тел.: +7 (495) 411-68-59, доб. 2261. E-mail: ivanova.ev@eksmo.ru

Оптовая торговля бумажно-беловыми и канцелярскими товарами для школы и офиса «Канц-Эксмо»: Компания «Канц-Эксмо»: 142702, Московская обл., Ленинский р-н, г. Видное-2, Белокаменное ш., д. 1, а/я 5. Тел./факс: +7 (495) 745-28-87 (многоканальный). e-mail: kanc@eksmo-sale.ru, сайт: www.kanc-eksmo.ru

Филиал «Торгового Дома «Эксмо» в Нижнем Новгороде Адрес: 603094, г. Нижний Новгород, улица Карпинского, д. 29, бизнес-парк «Грин Плаза» Телефон: +7 (831) 216-15-91 (92, 93, 94). E-mail: reception@eksmonn.ru

Филиал ООО «Издательство «Эксмо» в г. Санкт-Петербурге Адрес: 192029, г. Санкт-Петербург, пр. Обуховской обороны, д. 84, лит. «Е» Телефон: +7 (812) 365-46-03 / 04. **E-mail**: server@szko.ru

> Филиал ООО «Издательство «Эксмо» в г. Екатеринбурге Адрес: 620024, г. Екатеринбург, ул. Новинская, д. 2щ Телефон: +7 (343) 272-72-01 (02/03/04/05/06/08)

Филиал ООО «Издательство «Эксмо» в г. Самаре Адрес: 443052, г. Самара, пр-т Кирова, д. 75/1, лит. «Е» Телефон: +7 (846) 207-55-50. E-mail: RDC-samara@mail.ru

Филиал ООО «Издательство «Эксмо» в г. Ростове-на-Дону Адрес: 344023, г. Ростов-на-Дону, ул. Страны Советов, 44А Телефон: +7(863) 303-62-10. **E-mail**: info@rnd.eksmo.ru

Филиал ООО «Издательство «Эксмо» в г. Новосибирске Адрес: 630015, г. Новосибирск, Комбинатский пер., д. 3 Телефон: +7(383) 289-91-42. E-mail: eksmo-nsk@yandex.ru

Обособленное подразделение в г. Хабаровске Фактический адрес: 680000, г. Хабаровск, ул. Фрунзе, 22, оф. 703 Почтовый адрес: 680020, г. Хабаровск, А/Я 1006 Телефон: (4212) 910-120, 910-211. E-mail: eksmo-khv@mail.ru

Филиал ООО «Издательство «Эксмо» в г. Тюмени Центр оптово-розничных продаж Cash&Carry в г. Тюмени Адрес: 625022, г. Тюмень, ул. Пермякова, 1a, 2 этаж. ТЦ «Перестрой-ка» Ежедневно с 9.00 до 20.00. Телефон: 8 (3452) 21-53-96

Республика Беларусь: ООО «ЭКСМО АСТ Си энд Си» Центр оптово-розничных продаж Cash&Carry в г. Минске Адрес: 220014, Республика Беларусь, г. Минск, проспект Жукова, 44, пом. 1-17, ТЦ «Outleto» Телефон: +375 17 251-40-23; +375 44 581-81-92 Режим работы: с 10.00 до 22.00. E-mail: exmoast@yandex.by

Казахстан: «РДЦ Алматы»

Адрес: 050039, г. Алматы, ул. Домбровского, ЗА Телефон: +7 (727) 251-58-12, 251-59-90 (91,92,99). E-mail: RDC-Almaty@eksmo.kz Украина: ООО «Форс Украина»

Адрес: 04073, г. Киев, ул. Вербовая, 17а Телефон: +38 (044) 290-99-44, (067) 536-33-22. **E-mail**: sales@forsukraine.com

Полный ассортимент продукции ООО «Издательство «Эксмо» можно приобрести в книжных магазинах «Читай-город» и заказать в интернет-магазине: www.chitai-gorod.ru.

Телефон единой справочной службы: 8 (800) 444-8-444. Звонок по России бесплатный

Интернет-магазин ООО «Издательство «Эксмо»

www.book24.ru

Розничная продажа книг с доставкой по всему миру. Тел.: +7 (495) 745-89-14. E-mail: imarket@eksmo-sale.ru





# мы - команда!





рошло уже пять лет с момента выхода в свет первого издания книги «Курьезы кадровой индустрии».

Много всего произошло в наших странах. Появились новые технологии, новые болезни и лекарства. Кадровая индустрия сильно повзрослела. И мы задались вопросом: а не постарели ли мы? Тут вспомнилось, как кто-то из великих сказал, что молодость продлевают только смех, хорошее настроение и улыбки. Так у нас появилась идея перевыпустить эту книгу, основательно переработав и дополнив.

Новым изданием мы приглашаем вас в увлекательное путешествие по тропинкам юмора, иронии и курьезов. Читайте с удовольствием. Ведь в жизни всегда есть место не только подвигу, но и искрометной шутке, занятной истории, да и просто хорошему настроению.

«Улыбайтесь, господа, улыбайтесь!»

От имени АНКОРа и от себя лично, Генеральный директор Сергей Саликов

<sup>\*</sup> Из пьесы Григория Горина «Тот самый Мюнхгаузен».



ервое издание «Курьезов кадровой индустрии» выполнило свою миссию: создавать и поддерживать хорошее настроение у читателей.

Люди разных возрастов и профессий улыбались, читая книгу и в минуты досуга, и по пути на работу. Бывало, что, посмеявшись над парой историй, случайно увиденных у сидевшего рядом пассажира, человек начинал разыскивать книгу.

Кому-то запоминалось название, кому-то — логотипы издателей. Однажды на наш электронный адрес пришло письмо:

## Добрый день.

Ищу название книги, сзади на обложке которой имелся логотип ANCOR.

Тематика книги — истории и случаи на собеседованиях, юмор, психология, исторические врезки, менеджмент, HR. На передней обложке название написано крупно по диагонали, в стиле разрыва листа бумаги посередине.

Книга в рисованном стиле, цветная. Много иллюстраций, люди изображены с большими круглыми носами, большой шрифт.

Подпись, адрес.



Стало понятно, что второму изданию — быть.

Я продолжила собирать забавные и удивительные истории из трудовых будней своих замечательных коллег — профессионалов в самых разных сферах кадровой индустрии.

Настало время поделиться ими с тобой, читатель! Готов зарядиться смешинками?

Татьяна Баскина



# Смех продлевает жизнь, но не настолько, чтобы смеяться без причины.

Виктор Сумбатов, российский ученый-астрофизик, афорист

# ЧЕЛОВЕК и РАБОТА В ПОИСКАХ ДРУГ ДРУГА

Лучший способ заинтересовать других собой — интересоваться другими.

Эмиль Эш, швейцарский писатель и издатель





Мечты работодателей об идеальном сотруднике требуют расширения границ Земли, а порой — и всей Солнечной системы.

Где-то в далеких галактиках наверняка обитают те самые уникумы: не старше 30 лет с 20-летним опытом работы, готовые трудиться стабильно лет сто без повышения зарплаты. Соискатели с надеждой вглядываются в небеса и грезят об антимирах, где их ждет непыльная работа за огромные деньги.

В ожидании чуда всем приходится приспосабливаться друг к другу на нашей общей планете.



## **TO HE BAKAHCUA**

### Рекрутер:

- Какая вакансия вас заинтересовала? Кандидатка:
- Не было здесь никакой вакансии, просто написано: «Упаковщица».

### Y BAC OTKPHTO?

- У вас открыто?
  - Рекрутер:
- К сожалению, эта вакансия уже закрыта. Соискатель:
  - Ой, извините, пожалуйста! А то у вас тут написано: «До семи».



### HE MOLY KAK BCE

**В**кадровое агентство на собеседование пришла нарядная и ухоженная барышня. Небрежно бросив сумочку, процедила:



Спрашивайте.

Рекрутер:



— Расскажите о вашем опыте работы.

Кандидатка:



— Я работала сначала финансовым, а потом генеральным директором в фирме своего отца, отвечала за все.

Рекрутер:



— Почему с таким опытом вы откликнулись на вакансию координатора?

Кандидатка:



— Потому что мне папа сказал: «Иди найди нормальную работу, попробуй как все люди». Ну, я пошла — у вас вроде нормальная контора.

Зарплатные ожидания кандидатки были значительно выше, чем оклад координатора. Но не это стало причиной отказа: финансово-генеральный директор завалила тест на орфографию и деловую переписку.

# **ҮНИВЕРСАЛ**

**С**олидный кандидат В., занимавший руководящую должность, решил заглянуть в АНКОР, чтобы познакомиться с рекрутерами на случай появления интересных вакансий в будущем.

К собеседованию В. подошел ответственно. В резюме каждый пройденный им тренинг украшала фотография, подтверждавшая участие в обучении. Общаясь с рекрутером, В. продемонстрировал еще больше фотографий с занятий, чтобы исключить малейшее сомнение в прохождении каждого тренинга.

Прощаясь по завершении интервью, он упомянул и о своем опыте:



— Я в компании много чем занимался, за все подряд отвечал...

Какой бес дернул рекрутера поддержать диалог шуткой?



— Да-да, во многих компаниях ценятся сотрудники-универсалы: и пахарь, и жнец, и на дуде игрец... И крестиком вышивают...

Тут кандидат, направившийся было к выходу, резко остановился, вернулся к столу и заявил:



— Ну, точно! Спасибо! Как же я мог забыть про это?! Я же вышивать умею...



Поставив на стол кожаный портфель, он принялся доставать из него свои изделия (размером с лист бумаги А4). Там крестиком были вышиты логотипы каждой (!!!) компании, в которой В. когда-либо работал.

### **TO BAM HE WYTOYKN!**

иколай успешно прошел все этапы интервью в торговой компании S, получил и принял предложение о работе. Накануне первого дня работы рекрутер звонит еще раз поздравить Николая, пожелать успехов на новом месте и дать полезные советы. Среди прочего рекомендует закрыть свое резюме на сайтах по поиску работы в знак того, что поиск завершен и другим работодателям не стоит предлагать ему вакансии.

### Кандидат:



— А зачем? Я же завтра выхожу в S, что может произойти?

Рекрутер (шутя):



— Ну, всякое бывает, вдруг вам «Газпром» позвонит?

Кандидат:



— Вы и правда думаете, что могут?

Консультант (все еще шутя):



— А что, всякое бывает!

**Итог:** Николай не вышел на работу в компанию S. Каждый день он обновляет резюме на работном сайте. Ждет звонка из «Газпрома».

Требования к вакансии «Раздатчик в столовой»:

только русская, со всеми зубами, без следов алкоголизма на лице, с развитым мозгом хотя бы на 50%.

так было

Вакансия «Шеф кухни двух морей» для региональной сети ресторанов.

Требования: высокий (от 1,80 м), харизматичный бородатый брюнет с зашкаливающей харизмой, способный очаровать собственников бизнеса.



Похоже, путь к сердцу акционера лежит черег желудок...



