

СОДЕРЖАНИЕ

Благодарности	3
1. Вступление	4
Почему нас привлекает успех?	7
2. Научные принципы успеха	17
Просто идите вперед и, ради всего святого, просите!.....	17
Состояния ума	35
Пять врагов успеха	58
Союзники успеха	91
3. За дело!	105
Раз, два, начали!.....	105
Дао: как достигается равновесие	106
Как выбирать ваши желания	109
Как это делается и как измерять успех	124
4. Законы дао в бизнесе	129
Математическая вселенная.....	129
Усилители успеха.....	139
А как насчет счастья?	150
Заключение	157

БЛАГОДАРНОСТИ

Пусть это прозвучит банально, но я хотел бы извиниться, что не стану перечислять всех, кто за последние двадцать лет принял участие в экспериментах, которые привели к созданию этой книги. Если бы я это сделал, то получил бы список из 10 тысяч имен. Поэтому позвольте мне просто сказать спасибо всем сразу.

Я хочу отдельно выразить особую сердечную благодарность людям, которых считаю моими гуру. Это мои дети, Чарли, Тимми, Джейми и Малютка (который, еще не появившись на свет, научил меня многому), моя спутница жизни Джесси (одному Богу известно, каким долготерпением она наделена), мои родители, Гаура дас, Нирвана Муни, Фрэнсис Осейн и Сатчи. Ах да! Я чуть не забыл Альберта Эйнштейна!

Огромное спасибо моему издателю, Жану Паре, который не дал мне воспарить над землей (что было нелегкой задачей) и помог мне создать книгу, понятную читателям. Данная книга реальна, хотя это реализм особого свойства.

Заранее благодарю вас, дорогие читатели, за то, что у вас хватило смелости отправиться в это путешествие.

Пьер Моранси

ВВЕДЕНИЕ

До поры до времени мой дед был преуспевающим предпринимателем. Несмотря на богатый опыт управления многими процветающими компаниями в Квебеке, он стал жертвой череды необъяснимых событий и потерял почти все, что имел. Хотя в то время мне было всего девять лет, дед решил, что главным делом моей жизни должно стать изучение законов успеха. Я должен был разобраться во всем, что произошло с ним и почему он оказался выбитым из седла. Мое образование началось в один прекрасный воскресный день с избранных выдержек из книги Джозефа Мэрфи «Обретите здоровье, богатство и счастье, используя силу подсознания». «Все, чего вы добиваетесь в жизни, — писал он, — приходит из вашего подсознания. Подсознание — самый лучший преобразователь ваших сокровенных мыслей».

Конечно, дети в этом возрасте обычно пропускают подобные слова мимо ушей. И все же семя познания сумело прорасти на благодатной почве моего ума. С тех пор вся моя жизнь вращалась вокруг одной великой страсти: страсти постижения **секретов успеха**.

Будучи ученым-физиком, я никогда не переставал удивляться тому, как мало известно об этой удивительной Вселенной, в которой мы живем. Кроме того, больно видеть, как мало людей решается приложить хоть каплю усилий, чтобы попытаться привести свою ум-

ственную и интеллектуальную жизнь в соответствие с законами природы. Большинство из нас довольствуется жизнью, полной ничтожных успехов и неудач, жалких мечтаний и мелочных разочарований.

Занятия физикой приучили меня проверять на практике все, что предлагает мне жизнь. Все мои эксперименты помогли мне усвоить самую главную истину: **качество жизни сильно меняется в зависимости от того, как вы ее строите.**

Конечно, я уже слышу, как вы говорите себе: «И откуда взялся этот тип? Подумать только: вместо того чтобы заниматься серьезной наукой, ученый-физик тратит время на изучение секретов успеха, счастья и богатства». (Забыл добавить, что я к тому же страстный поклонник маркетинга и даже написал на эту тему книгу, ставшую бестселлером в 2001 году.) Неудивительно, что этот вопрос мне задают почти каждый день!

Мой ответ на удивление прост. Физика позволяет нам объяснять природные явления с помощью самых невероятных гипотез, экспериментальной проверки теорий и анализа фактов. Весь этот арсенал вполне можно использовать и для изучения секретов успеха, маркетинга, богатства и счастья. В этой книге я собираюсь показать вам, как это осуществить.

Вы стремитесь к другой жизни, пытаетесь отыскать способы, которые позволят вам достичь ваших целей и воплотить в реальность ваши мечты? Эта книга поможет вам понять, что если вы действительно хотите изменить вашу жизнь, то для начала нужно набраться храбрости, чтобы **просто попросить.**

Вот мой простой совет. Просите, просите и никогда не переставайте просить. Чем больше вы будете просить, тем больше получите.

Итак, приступим. Возьмите карандаш и лист бумаги. Поторопитесь, время не ждет. Запишите три самых наболевших вопроса, подтолкнувших вас купить эту кни-

гу, или опишите три жизненные ситуации, которые вы хотите изменить с ее помощью. **Изложите все на бумаге**, не старайтесь удержать в голове. Чем точнее будут ваши вопросы, тем полнее будут ответы. Не теряйте времени, пишите!

Прошу вас не писать о чем-то из праздного любопытства. Это ни к чему не приведет. И не нужно объяснять, что вы купили эту книгу только потому, что кто-то вам рассказал о человеке по имени Пьер Моранси, который уже 20 лет сидит в своей лаборатории, пытаясь раскрыть тайну успеха с помощью научных экспериментов, и даже обобщил полученные результаты в книжке под названием «Просите – и получите».

Если вы взяли в руки эту книгу из чистого любопытства, значит, вы зря теряете время. Простая любознательность не поможет вам извлечь из нее самый важный урок, секрет моих открытий, ставших результатом многолетних поездок по Канаде и Соединенным Штатам и даже посещения пещер таинственной Индии, скрытых от людских глаз.

Давайте оставим попытки понять, **почему**. Лучше сначала подумаем, **как**. Просто изложите три назревшие просьбы, касающиеся вашей жизни, успеха, благополучия, взаимоотношений, чего угодно. Можете писать все, что хотите.

«Просите – и получите». Эту цитату из Библии знает каждый, не так ли? А что попросили вы, когда проснулись сегодня утром? Ничего, верно? Что ж, если вы ничего не попросили утром, значит, именно это вы и получите к вечеру: ничего вообще!

Это простое, но непреложное правило. Если вы не просите ничего конкретно, то ничего конкретного и не получите. Одна из главных задач этой книги – научить вас тому, как выработать привычку **всегда что-то просить у жизни** и как делать каждую следующую просьбу существеннее предыдущей.

Итак, если ваш лист все еще пуст, заставьте карандаш двигаться по бумаге. Три вопроса — для начала этого вполне достаточно. Вы будете поражены силой такой простой фразы, как «Просите — и получите». Но если в вашей жизни все прекрасно, если вам не о чем просить, что ж, тогда эта книга не принесет вам никакой пользы. Отдайте ее другу или отложите в сторону, пока не поймете, что вам *есть* о чем попросить у жизни.

Вся штука в том, что полученные вами ответы будут такими же существенными или такими же ничтожными, как ваши вопросы. Это простое правило. Так что беритесь за дело и просите больше. Как можно больше!

ПОЧЕМУ НАС ПРИВЛЕКАЕТ УСПЕХ?

Успех — это далеко не все, что нужно человеку; в жизни есть много других вещей. Разве не так? Многие из вас согласятся с этим. Об успехе мечтает каждый, но неужели нам действительно нужно тратить столько времени на погоню за ним? И что именно мы называем успехом?

Все эти вопросы хороши. С них можно удачно начать.

Шесть утра. Пора вставать!

Три удара по кнопке будильника, а затем тоненький голосок начинает нашептывать на ухо, что лучше бы вам встать, если хотите успеть позавтракать и вынести мусор.

Дети одеты — наконец-то — и вы уже готовы прыгнуть в машину, набрать максимальную скорость, выехать на трассу, надавить на тормоза, чтобы не врезаться в урода, который вас подрезал, и одновременно выполнить невероятный акробатический трюк, чтобы не вылить на ваш деловой костюм кофе, закрепленный на подставке.