

СОДЕРЖАНИЕ

Примечание от авторов. Предсказания сбываются	3
Введение. Почему мы хотим, чтобы вы были богаты	5

Часть I

ДЛЯ ЧЕГО ДОНАЛЬД ТРАМП И РОБЕРТ КИЙОСАКИ НАПИСАЛИ ЭТУ КНИГУ

Глава 1. Миллионер встречается с миллиардером	21
Глава 2. Наши общие заботы	37
Глава 3. Исчезновение среднего класса	47
Глава 4. Как стать богатым	61
Глава 5. Почему мы хотим, чтобы вы были богаты	73

Часть II

ТРИ ТИПА ИНВЕСТОРОВ

Глава 6. Инвестиции с целью выигрыша	91
Глава 7. Составьте план сражения и выберите поле битвы	101
Глава 8. Разница между вкладчиками и инвесторами	111
Глава 9. Две вещи, которые вы инвестируете	125
Глава 10. У победителей все находится под контролем	139
Глава 11. Творческие силы правого и левого полушарий мозга	147
Глава 12. Мыслите шире	155
Глава 13. Предсказуемость очень большого богатства	163

Часть III

ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ФАКТОРЫ ПОБЕДЫ И ПОРАЖЕНИЯ

Глава 14. Чему вас научил отец?	175
Глава 15. Чему вас научила мать?	183
Глава 16. Чему научил вас колледж?	189
Глава 17. Как сказались на вашей жизни учеба в военном училище?	195

Глава 18. Какие жизненные уроки преподавал вам спорт?	205
Глава 19. Чему вы научились, занимаясь бизнесом?	217
Глава 20. Каковы ваши взгляды на религию и деньги?	223

Часть IV

ЧТО БЫ ВЫ ДЕЛАЛИ НА МОЕМ МЕСТЕ?

Глава 21. Я еще учусь. Что мне делать?	235
Глава 22. Я взрослый человек, и денег у меня не так уж много. Что мне делать?	255
Глава 23. Я дитя демографического бума, и у меня нет денег. Что мне делать?	267
Глава 24. Я уже богат. Что вы мне посоветуете?	279
Глава 25. Почему люди, которые хотят разбогатеть, терпят порой неудачу?	287

Часть V

ГЛАВНОЕ — НАЧАТЬ!

Глава 26. Почему вы вкладываете деньги в недвижимость?	299
Глава 27. Почему вы рекомендуете сетевой маркетинг?	313
Глава 28. Почему вы рекомендуете открыть собственный бизнес?	321
Глава 29. Лидер — это учитель	331
Заключение. Самооценка	341
<i>Слова признательности</i>	344
<i>Дональд Трамп</i>	346
<i>Роберт Кийосаки</i>	348

Примечание от авторов

ПРЕДСКАЗАНИЯ СБЫВАЮТСЯ

Мне хотелось бы выделить три пункта, которые объясняют, почему данная книга сейчас приобрела большую известность, чем в 2006 году, когда впервые вышла в свет.

Пункт 1

В 2004 году, когда мы с Дональдом Трампом впервые объединились, выяснилось, что нас тревожат одни и те же проблемы и тенденции, свойственные современному обществу. Именно это и побудило нас написать данную книгу. Вот некоторые из этих проблем.

1. Падающий курс доллара и то, как это приводит к незаметному уничтожению накоплений и капиталов среднего класса.
2. Подъем цен на нефть. По мере увеличения мирового потребления нефти цена на нее непрерывно повышается, что влечет за собой рост цен и на все остальное. А это опять-таки отражается на тех, кто имеет накопления, то есть прежде всего на представителях среднего класса.
3. Чрезмерный уровень долга. Сейчас в долгах по уши сидит не только потребитель, но и правительство США. Сегодня весь мир вертится, пытаюсь как-то вырваться из кредитного хаоса.
4. Пенсионные планы 401(k) и компании взаимных фондов обманывают своих вкладчиков. Вскоре после того, как эта книга вышла первым изданием, в «Wall Street Journal» была опубликована статья, в которой речь шла об оценке того, что вызывало у нас тревогу.

Пункт 2

Когда книга «Почему мы хотим, чтобы вы были богаты» была впервые опубликована в 2006 году, многие подвергли ее жестокой критике. В данном издании мы специально останавливаемся на том, почему считаем, что такая критика не охватывает картины в целом.

Пункт 3

Мы с Дональдом объединили свои силы как наставники... у нас обоих были богатые папы, которые обучали нас и давали свои наставления. Мы написали эту книгу, потому что верим в значение финансового образования. Мы считаем, что пришло время более разумно обращаться со своими деньгами и становиться богатыми, вместо того чтобы рассчитывать на то, что правительство и политики позаботятся о вас и ваших деньгах.

Роберт Кийосаки

«Wall Street Journal» критикует наши книги

11 октября 2006 года

Обозреватель «Wall Street Journal» Джонатан Клементс раскритиковал нас за то, что мы пишем о плане 401(к) и взаимных фондах. Вот как звучит заголовок статьи:

Эта книга написана ярко, но этого нельзя сказать

об их финансовых советах, которые бросают вызов нашей позиции, выдвигая утверждение, что компании взаимных фондов получают 80 процентов прибылей, оставляя на долю вкладчиков только **20 процентов**.

Менее чем через год... в «Wall Street Journal»

14 марта 2007 года в статье, помещенной на первой странице, написанной Элеонор Лейз, говорится:

«В итоге можно считать, что мелкого вкладчика обирают, причем на совершенно законном основании. Америка — самая лучшая страна, если вы богаты или хотите стать богатым, но это ужасная страна, если вы бедный человек или, что еще хуже, если усердно трудитесь, а потом начинаете болеть. Вот почему мы хотим, чтобы вы разбогатели. А чтобы разбогатеть, вам нужно научиться отличать хороший финансовый совет от плохого финансового совета».

Введение

ПОЧЕМУ МЫ ХОТИМ, ЧТОБЫ ВЫ БЫЛИ БОГАТЫ

Два человека — одно мнение

Богатые становятся все богаче.
А как обстоят дела у вас?

Мы теряем средний класс, а эта потеря угрожает стабильности
Америки и мировой демократии в целом.

Мы хотим, чтобы вы были богаты, так как в этом случае
вы сможете стать частью решения, а не частью проблемы.

Дональд Трамп и Роберт Кийосаки



У Дональда Трампа и Роберта Кийосаки одна общая забота. Их беспокоит то, что богатые становятся все богаче, а Америка все беднее. Средний класс исчезает подобно полярным ледовым шапкам. Америка превращается в двухклассовое общество. Вскоре и вы тоже станете либо богатым, либо бедным. Дональд и Роберт хотят, чтобы вы стали богатым.

Феномен исчезновения среднего класса превратился в глобальную проблему, но он характерен, главным образом, для богатых стран Большой восьмерки (например, Англии, Франции, Германии, Японии и других).

Бывший председатель Федеральной резервной системы США Алан Гринспен сказал: «Как я уже неоднократно говорил, демократическое общество — капиталистическое демократическое общество — не может мириться с таким положением». Он разъяснил, почему непрерывно и все быстрее расширяется разрыв в доходах между богатыми гражданами и всем остальным населением США и как это может угрожать стабильности демократического капитализма.

Вся проблема в образовании

Что, по мнению Алана Гринспена, является главной причиной возникновения данной проблемы? Если выразить ее одним словом, то это *образование*. Гринспен подчеркивает, что в четвертом классе американские школьники демонстрируют результаты тестирования, находящиеся выше среднемирового уровня. Однако к двенадцатому классу они уже далеко отстают от своих сверстников. Он говорит: «Мы должны что-то предпринять против такого положения вещей».

Дональд Трамп и Роберт Кийосаки также возлагают вину на образование за сложившуюся ситуацию. Они оба весьма озабочены отсутствием у американцев финансовых знаний на всех уровнях. Именно отсутствие финансового образования, по их убеждению, стало причиной того, что Соединенные Штаты Америки из богатейшей страны мира быстро превратились в крупнейшего должника в истории человечества. Слабая экономика США и слабый американский доллар (мировая резервная валюта) негативно влияют на международную стабильность. Как уже неоднократно отмечалось, «когда Соединенные Штаты чихают, весь мир начинает болеть гриппом».

Они оба преподают

И Дональд Трамп, и Роберт Кийосаки — преуспевающие предприниматели и инвесторы. Они занимаются бизнесом и как бизнесмены снискали себе признание во всем мире. Но они еще и несут знания людям: пишут книги, входящие в перечни бестселлеров, создают развивающие настольные игры, выступают на различных мероприятиях по финансовой тематике и ведут образовательные телевизионные программы. Дональд Трамп является ведущим суперпопулярного телевизионного шоу на кабельном телевидении «Кандидат» («The Apprentice»), Роберт Кийосаки ведет познавательную программу «Советы Богатого Папы» («Rich Dad's Guide to Wealth») на телеканале PBS, которая приковывает к себе внимание множества зрителей.

Оба автора занялись просветительской деятельностью не потому, что им нужны дополнительные деньги. Просто их заботит ваша судьба и судьба вашей семьи, судьбы страны и мира.

Обычно, если богатые люди хотят что-то изменить, они вкладывают деньги в то, что их больше устраивает. Но Дональд и Роберт тратят на просвещение не только деньги, но и свое время. Старая притча гласит: если хочешь накормить человека — дай ему рыбу. Если хочешь, чтобы он никогда не голодал — научи его ловить рыбу. Вместо того чтобы выписывать благотворительные чеки беднякам и представителям среднего класса, Дональд и Роберт учат их ловить рыбу.

Финансовые консультации

Есть три вида финансовых консультаций: советы для бедняков, для среднего класса и для богатых. Совет беднякам сводится к тому, что о них позаботится правительство. Им надо рассчитывать на социальные пособия и бесплатное медицинское обслуживание. Финансовые консультации для среднего класса гласят: устройся на работу, усердно трудись, живи по средствам, экономь и вкладывай деньги на долгосрочной и диверсифицированной основе в инвестиционные фонды. Большинство представителей среднего класса — пассивные инвесторы. Они работают и вкладывают деньги с одной целью — не проиграть. Богатые же люди инвестируют активно, чтобы выиграть. Эта книга о том, как стать активным инвестором, как приумножать свои деньги, жить и работать в полную силу и стремиться к выигрышу.

Дональд Трамп и Роберт Кийосаки потому и стали авторами бестселлеров и популярными лекторами, что учат людей раскрывать свои способности и повышать качество жизни, а не «жить по средствам». Они хотят, чтобы люди жили и работали, нацелившись на победу.

Немного истории

В древние времена люди обеспечивали себе пропитание охотой и собиранием съедобных растений. Они жили племенами, в которых все было более или менее равны. Даже вожди племени уровнем своей жизни не слишком отличались от соплеменников. У них не было собственных реактивных самолетов, недвижимости стоимостью многие миллионы долларов и «золотых парашютов»*.

В эпоху развития земледелия общество разделилось на две части. Цари и их богатые друзья составляли один слой населения, а все остальные (крестьяне) работали на них. Как правило, владельцем земли был царь. Крестьяне обрабатывали его земельные угодья и платили своеобразный налог в виде части своего урожая. У крестьян не было никакой собственности, а знать владела абсолютно всем.

В индустриальную эпоху появился современный средний класс и родилась демократия.

На отцов-основателей США сильнейшее впечатление произвел уклад жизни пяти племен Ирокезской конфедерации, живших на территории Новой Англии. Эту племенную модель они положили в основу нашей демократии. Она предусматривала выборы депутатов в верхнюю и нижнюю палаты органа представительной власти, а также наличие верховного суда, состоявшего из одних женщин.

В то время, когда основатели США копировали ирокезскую форму демократии, когда мощный средний класс и демократическое общество уже процветали в стране, идея демократии и среднего класса все еще оставалась практически нереальной для Европы.

Сегодня, в эру информации, средний класс постепенно умирает, так же как и демократический капитализм. В отличие от других исторических эпох в наше время существует большой и постоянно увеличивающийся разрыв между имущими и неимущими. Скатимся ли мы назад, в аграрную эпоху, когда отсутствовала демократия и были только два класса, или создадим новую форму капитализма и демократии?

* «Золотой парашют» — компенсация, выплачиваемая высшему руководству акционерного общества в случае слияния или враждебного поглощения. — Прим. перев.

Проблема на горизонте

Подобно тому как лишь в последнее время мы осознали угрозу глобального потепления, только сейчас мы начинаем понимать, какие последствия повлечет за собой исчезновение среднего класса. Пока большинство представителей среднего класса чувствуют себя комфортно и надежно. Они довольны жизнью, хотя и осознают, что где-то на горизонте назревает проблема.

Они еще довольно спокойны, поскольку верят, что американское правительство вступится за них, позаботится и защитит. Если бы они знали, что правительство мало что может сделать, чтобы защитить свой народ, как это бывало раньше, потому что *проблема приняла глобальный характер*. Так, например, цену на нефть определяют страны, находящиеся вне контроля США. Терроризм — это не война одних народов против других, это война идей. Террорист может нанести удар в любом месте и раствориться в толпе. А глобализация, которая привела Америку к потере множества рабочих мест, возникла вследствие того, что многонациональные корпорации стали богаче и влиятельнее многих стран. Развитию глобализации способствовало и появление Всемирной паутины, позволяющей моментально установить контакт с любой точкой планеты. Появилась возможность общаться в любое время с любым человеком, где бы он ни находился.

На социальном фронте — точно так же, как *защитники окружающей среды* отмечают вымирание некоторых видов лягушек — *экономисты* фиксируют исчезновение пенсий и бесплатного медицинского обслуживания для среднего класса и бедняков. Через несколько лет дети, появившиеся на свет в период самого великого бума деторождаемости, начнут уходить на пенсию. У большинства правительств не хватит финансовых ресурсов, чтобы сдержать свои обещания.

Бизнесмены, а не политики

Люди надеются, что избранные ими правительства позаботятся о растущих проблемах бедняков и среднего класса. Дональд Трамп и Роберт Кийосаки не политики (хотя уже существует мощное движение в поддержку выдвижения Дональдом своей кандидатуры на пост президента США). Авторы этой книги — предприниматели, инвесторы и просветители.

Они не обещают решить все ваши проблемы, а всего лишь хотят, чтобы вы их избежали. Не ожидайте от своих политиков и государственных деятелей, что они найдут нужные вам решения. Не думайте, что они будут обеспечивать ваше *право* на безопасную, зажиточную и здоровую жизнь. Дональд и Роберт хотят, чтобы вы стали богатыми и сами находили решения проблем, с которыми сталкиваетесь в окружающем мире.

Это не инструкция по пользованию

Когда речь заходит о деньгах, то многие люди хотят получить точные рецепты. Они задают конкретные вопросы: «У меня есть 25 тысяч долларов. Что мне с ними делать?» Но если вы говорите, будто не знаете, что делать со своими деньгами, то всегда найдутся желающие дать вам совет. Все их рекомендации будут сводиться к тому, что деньги надо отдать им.

Эта книга — не сборник рецептов. Дональд и Роберт не будут рассказывать вам, во что вложить деньги. Они поделятся с вами тем, как они добиваются финансовых успехов и каково их отношение к деньгам, бизнесу и инвестициям.

Умение видеть общую картину

Большинство богатых людей не горят желанием раскрывать вам свои секреты о том, как они разбогатели. Но Дональд и Роберт не из таких. Они хотят поделиться с вами тем, что знают сами.

Одно из главных качеств *лидера* — это умение видеть общую картину. Данная книга как раз и дает вам такую картину мира, увиденную глазами двух людей, которые не раз выигрывали (а иногда и проигрывали) большие деньги. В ней рассказывается, *о чем* эти люди думают и почему они так думают. Их точка зрения поможет вам лучше разглядеть свое финансовое будущее.

Предупреждение

В мире денег в большом ходу слово «прозрачность». Под этим термином понимают множество разных вещей. Применительно к данной книге прозрачность означает:

- 1) что она свободна от притворства и обмана;
- 2) что все мысли авторов видны насквозь;
- 3) что она легко доступна для понимания.

Люди хотят видеть общую картину, чтобы иметь возможность дойти до всего своим умом и принять самостоятельное решение. Поскольку наша система образования не учит людей основам финансовой грамотности, то они не в состоянии увидеть общую картину. А раз так, то не может быть и речи о прозрачности. Поэтому большинство людей вместо того, чтобы самим вкладывать деньги в дело, поручают это другим. Они слепо следуют советам типа «устройся на работу, усердно трудись, живи по средствам, экономь и вкладывай деньги на долгосрочной и диверсифицированной основе в инвестиционные фонды».

Мы предупреждаем: если вы верите, что усердие в труде, экономия и долгосрочные вложения денег в инвестиционные фонды помогут вам добиться успеха, то эта книга, видимо, не для вас.

Дональд и Роберт не инвестируют во взаимные фонды, потому что эти компании не обязаны быть прозрачными; они имеют право не разглашать свои истинные расходы. Так как большинство любителей-инвесторов упускают это обстоятельство, оно не беспокоит их. Как профессиональные инвесторы Дональд и Роберт добиваются ясности во всех своих инвестициях.

Совет экономить деньги и вкладывать их в инвестиционные фонды вполне годится для бедных людей и представителей среднего класса, но он совершенно не пригоден для тех, кто хочет разбогатеть. Эта книга научит вас смотреть на жизнь глазами двух богатых людей, которые знают мир денег лучше многих других.

Как история влияет на современность

В книге рассказывается о том, каким образом история привела нас к нынешнему отчаянному финансовому положению. Вот несколько важных дат:

1971 год. Наши деньги перестали быть деньгами и стали просто платежным средством, потому что больше не обеспечивались золотом. В тот год «денежные сбережения» стали устаревшим

понятием, а совет копить деньги уже больше ничего не стоил. Сегодня у среднего класса очень мало сбережений.

Может ли это объясняться тем, что люди считают экономию устаревшей идеей?

1973 год. Первый нефтяной шок. Тогда эта проблема носила политический характер. Однако сегодня нефтяной кризис превратился в подлинную экономическую проблему, которая затрагивает интересы каждого из нас. Сегодняшний дефицит нефти может сделать кого-то богаче, но для большинства будет означать еще большую бедность.

А как нынешний нефтяной кризис скажется на вас?

1974 год. Принятие закона о пенсионном обеспечении. Этот закон привел к появлению пенсионных накопительных программ, известных нам сегодня как 401(k). Лишь немногие законы оказали такое влияние на жизнь столь многих людей. 401(k) — это номер параграфа из американского Налогового кодекса, который первоначально относился лишь к высокооплачиваемым руководящим работникам компаний и позволял им уберечь от налогообложения дополнительные суммы. Подлинной революцией в деле пенсионного обеспечения стало постановление от 1981 года, разрешившее всем сотрудникам пользоваться этой программой. Вся проблема заключается в том, что программа 401(k) по сути является накопительной, а не пенсионной. Многие участвующие в ней работники будут испытывать нехватку средств при выходе на пенсию, потому что программа рассчитана на людей с очень высокими доходами, а не на низкооплачиваемых рабочих. Проще говоря, сберегательная программа 401(k) не подходит примерно 80 процентам работников, особенно тех, чей заработок составляет менее 150 тысяч долларов в год. Миллионы людей, принадлежащих к среднему классу, опускаются до уровня бедняков, несмотря на их участие в программе 401(k).

А вы участвуете в программе 401(k)?

1989 год. Падение Берлинской стены и расцвет интернета. Говоря другими словами, коммунизм как экономическая система, направленная на защиту трудящихся, потерпел крах. В тот же

год мы вступили в информационную эру. Внезапно на сцену вышли свежее испеченные миллионеры и миллиардеры интернет-компаний, в то время как рабочие теряли свои места.

Многим пожилым рабочим приходится уступать место молодым, потому что они не имеют достаточной технической подготовки, необходимой для сегодняшнего дня. Вместо прибавки к зарплате, как во времена индустриальной эры, они получают уведомления об увольнении, потому что их опыт, знания и навыки уже устарели.

А ваши знания не устарели?

1996 год. Принят закон о реформе телекоммуникаций. Он позволил опутать мир опτικο-волоконным кабелем, способствуя глобализации. Это означало, что теперь можно экспортировать «белые воротнички». Сегодня экономически целесообразно нанять программиста, врача, адвоката или бухгалтера в странах, где жизненный уровень и заработная плата существенно ниже.

Вы тоже работаете в отрасли, которая поменялась с приходом опτικο-волоконной связи?

2001 год. Китай принят во Всемирную торговую организацию (ВТО). Сегодня Америка и страны Запада, в частности входящие в Большую восьмерку, стали скорее потребителями, чем производителями, что приводит к дефициту внешнеторгового баланса и выводит их производственные мощности за границу.

Многие малые предприятия не в состоянии конкурировать с такими гигантскими компаниями, как «Wal-Mart», имеющими прямые связи с компаниями в Китае.

Сегодня в Америке и некоторых странах Запада средний класс сокращается, в то время как в Китае и Индии он растет.

Пользуетесь ли вы продукцией иностранного производства?

2004 год. В ходе телевизионных предвыборных дебатов между Керри и Бушем был затронут вопрос о том, что страна теряет рабочие места, уплывающие за границу. Однако есть куда более серьезная проблема, которую оба кандидата обошли стороной. Ничего не было сказано о том, что американский долг переходит в руки иностранцев.

Мы много говорим о нелегальных иммигрантах, занимающих места американских рабочих, но существует более серьезная «иммиграционная» проблема, которую предпочитают замалчивать, — размер иностранного капитала, который поддерживает США на плаву. В 2004 году 44 процента долгов нашего Казначейства находилось в руках иностранцев. Ни одна ведущая держава в истории не имела такого уровня внешней задолженности. Мы уже не можем обслуживать такой долг, и существуют определенные пределы размера нашей задолженности, которые готовы терпеть зарубежные страны.

А вы контролируете свои долги?

В этой книге не говорится о политике. В ней не обвиняются ни республиканцы, ни демократы, ни либералы, ни консерваторы. Книга написана о деньгах, финансовом образовании и о том, как отсутствие такового сказывается на нашей жизни. Она о том, как защитить себя от неумения обращаться с деньгами в государственном масштабе. Правительство уже не в состоянии справиться с сегодняшними масштабными проблемами. Видимо, именно поэтому наши политики предпочитают не затрагивать в дискуссиях истинные болевые точки.

В США самый высокий уровень жизни в мире. Мы достигли его за счет того, что стали самым крупным мировым должником. Американский доллар служит резервной мировой валютой, и пока зарубежные страны позволяют нам печатать столько долларов, сколько мы захотим. Как по-вашему, это волшебная сказка или ночной кошмар? Дональд и Роберт полагают, что такая идиллия продлится недолго. Они предчувствуют глобальные перемены невиданного масштаба. К сожалению, сильнее всего пострадают от них бедняки и средний класс. Именно поэтому авторы хотят, чтобы вы были богаты.

Эта книга не изменит мир

Авторы не ставят перед собой цель изменить мир. *Эта книга о том, как должны измениться вы, чтобы не стать жертвой изменений, происходящих в мире.* А он меняется стремительно. Политики и бюрократы в правительстве не поспевают за этими изменениями, чтобы защитить от них каждого гражданина.

Недавно было объявлено, что Билл Гейтс и Уоррен Баффет объединили свои усилия для решения некоторых наиболее злободневных проблем, стоящих перед человечеством. Это похвальное намерение, так как деньги обладают силой, позволяющей справляться со многими мировыми проблемами, например с голодом, отсутствием крыши над головой и болезнями (в том числе с раком и СПИДом).

Деньги бессильны против нищеты

Единственная проблема, которую невозможно решить с помощью денег, это *бедность*. Хотя бедность может быть порождена множеством причин, одной из главных является отсутствие финансового образования. Если мы бесконечно будем вкладывать деньги в борьбу с нищетой, то этим только увеличим количество бедных людей. Поэтому Дональд и Роберт занялись просветительской работой и жертвуют для этого своим временем. Они знают, что подлинным решением проблемы нищеты в мире может служить образование, а не деньги. А если деньги сами по себе не могут решить проблему бедности, то людям не остается ничего другого, как пожертвовать на это свое время.

По мере того как возрастает уровень вашей экономической подготовки, вы начинаете различать все больше благоприятных финансовых возможностей. Когда вы станете богатым, вам захочется также изменить окружающий вас мир. Этим и занимаются Дональд Трамп и Роберт Кийосаки, объединив свои преподавательские таланты.

Читая эту книгу, вы будто наяву услышите голоса авторов, выросших в совершенно разных условиях и имеющих разные точки зрения по многим вопросам. У них совершенно различный стиль повествования. Роберт — хороший рассказчик, и он часто использует диалоги. Дональд более строг и конкретен. Он считает, что чем меньше слов, тем лучше. В книге мы использовали два различных шрифта (Times для Роберта и Trebuchet для Дональда), чтобы у вас сложилось полное впечатление о стиле каждого автора.

Сможете ли вы прочесть эту книгу с открытой душой и без предубеждений? Если да, то вы увидите мир глазами этих двух преуспевающих людей и узнаете много нового о деньгах и, возможно, о своем финансовом будущем.