

# СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие.....	5
------------------	---

## Часть I

### МАЛОИЗВЕСТНЫЕ РАБОТЫ

Человек, который научил миллионы добиваться успеха.....	11
Вера — универсальный ключ к успеху.....	31
Интервью на ходу <i>«Привычка „проходить лишнюю милю“ окупается», — говорит Наполеон Хилл .....</i>	39
Готовьтесь преуспеть! <i>Здоровье, счастье и богатство могут быть вашими — если вы будете знать, чего хотите .....</i>	45
Протеже Карнеги заявляет, что он... <i>Человек, который помогает миллионам зарабатывать миллионы .....</i>	53
Автор, который советовал президентам, что им говорить .....	57

## Часть II

### СЕРИЯ СТАТЕЙ «НАУКА УСПЕХА» В ГАЗЕТЕ «MIAMI DAILY NEWS»

Вежливость помогает стать лидером .....	65
Тактичность помогает достичь цели.....	69
Протягивайте руку помощи менее удачливым .....	73

Искренняя благодарность приносит дивиденды.....	77
Выручая других, вы помогаете себе.....	81
Развивайте магнетизм своей личности .....	85
Духовное мировоззрение — ключ к прогрессу.....	89
Конкуренция помогает всем.....	93
Самоанализ помогает карабкаться наверх .....	97
Полезность рукопожатий .....	101
Преодолейте страх, чтобы достичь цели .....	105
Открытое сознание преодолевает страхи .....	109
Скрытые силы разума .....	113
Находите счастье в помощи другим .....	117
Намеренное молчание часто полезнее красноречия .....	121
Как выбраться из водоворота неудач .....	125
Служение другим поможет вам самим .....	129
Избегайте главных причин неудач .....	133
Убежденность — могучая сила.....	137
Уверенность в себе жизненно необходима .....	141
Многое зависит от личности .....	145
Как развить гибкость .....	149
Проявляйте энтузиазм, чтобы достичь цели.....	153
Секретом воздействия часто становится голос.....	157
Внешний вид приносит дивиденды .....	161
Лидеры принимают решения с легкостью .....	165
Прогрессу нужно открытое сознание.....	167
Добивайтесь цели искренне .....	171
Смирение способствует достижениям .....	175
Чувство юмора облегчает путь.....	179
Американцы слишком нетерпеливы.....	183

Умение показать товар лицом чрезвычайно полезно .....	187
Надежды и мечты ведут к величию .....	191
Люди судят вас по речам .....	193
Чтобы достичь цели, будьте оптимистами .....	197

### Часть III

#### СЕРИЯ СТАТЕЙ «НАУКА УСПЕХА» В ГАЗЕТЕ «NAPERVILLE SUN»

Успех для вас.....	203
Определите свою цель.....	205
Поддерживайте положительную психологическую установку .....	207
Проходите лишнюю милю.....	209
Думайте предметно .....	211
Тренируйте самодисциплину.....	215
Непобедимый коллективный разум <i>Альянс коллективного разума побеждает .....</i>	219
Верьте в себя <i>Используя этого непобедимого мастера, мы черпаем силу из внутреннего источника .....</i>	223
Станьте привлекательной личностью <i>Развитый интеллект — самый лучший актив .....</i>	227
Проявляйте инициативу <i>Как научиться быть инициативным .....</i>	231
Проявляйте энтузиазм <i>Энтузиазм — ключ ко многим дверям.....</i>	235
Контролируйте свое внимание <i>Концентрация на определенной задаче .....</i>	239
Работайте со своей командой <i>Золотое правило — ключ к сотрудничеству.....</i>	243

---

Учитесь на поражениях	
<i>Отступление часто означает победу.....</i>	<i>247</i>
Культивируйте творческое видение	
<i>Творческое видение — это шестое чувство .....</i>	<i>251</i>
Ведите учет своего времени и денег	
<i>Экономьте часы, чтобы заработать доллары.....</i>	<i>255</i>
Укрепляйте здоровье	
<i>Сохраняйте положительную</i>	
<i>психологическую установку.....</i>	<i>259</i>
Позвольте привычкам работать на вас	
<i>Привычка — ступенька к богатой жизни .....</i>	<i>263</i>

## Предисловие

«**Н**аполеон Хилл в новостях!» — это сборник малоизвестных работ, публиковавшихся в периодической печати на протяжении всей жизни Наполеона Хилла. Эти статьи, написанные журналистами и самим доктором Хиллом, позволяют лучше понять секрет популярности автора и привлекательности его стиля как мотивационного оратора и писателя.

Предлагаемые вам серии из 35 статей в газете «Miami Daily News» и 18 блестящих эссе в газете «Naperville Sun» посвящены принципам успеха, которые рассматриваются в них подробно, один за другим. На мой взгляд, эти серийные публикации на тему «Наука успеха» — настоящее сокровище.

Как исследователь, практик, инструктор и директор Всемирного центра изучения наследия Наполеона Хилла при Университете Пердью я постоянно занимаюсь поиском дополнительных материалов, написанных им собственноручно. В предлагаемых здесь работах, исполненных в формате газетных колонок, доктор Хилл объясняет те же самые концепции, но использует другие иллюстрации, чтобы растолковать свои идеи и сделать их понятными каждому.

Эти малоизвестные и незаслуженно забытые статьи продемонстрируют всем, кто наслаждается книгами док-

тора Хилла, как его влияние распространялось по всему миру, в самых разных культурных, светских и религиозных кругах. Он в буквальном смысле пересекал множество границ, чтобы втолковывать миру, как нужно добиваться личного успеха.

Начните читать предлагаемые статьи как предисловие к фундаментальным трудам Наполеона Хилла. Затем попробуйте копнуть немного глубже и прочесть одну или несколько из его классических работ, таких как «Думай и богатей», «Закон успеха» и «Станьте мастером продаж!». Одновременно начинайте применять на практике то, что доктор Хилл обсуждает в каждой статье. Такой подход позволит вам не только лучше понять, о чем пишет доктор Хилл, но и использовать в собственной жизни его сценарий достижения конечного успеха.

Сначала поработайте с одной или двумя идеями, которые вам больше всего понравятся, а затем, когда увидите конкретные результаты их использования, постепенно добавляйте другие рекомендации доктора Хилла и начинайте строить прочный фундамент успеха в собственной жизни. Я убеждена, что когда вы своими глазами увидите, что будет происходить, то без всяких сожалений расстанетесь со своим старым «я» и продемонстрируете миру свое новое, высшее «я».

Данная книга одинаково хорошо послужит вам в качестве вводного и дополнительного курса философии доктора Хилла. Короткие эссе увлекательны, легко читаются вслух для усиления эффекта и содержат заслуживающие внимания высказывания, которые можно использовать как аффирмации, идеи для обдумывания или как призывы к действию.

Занимаясь сбором материалов и составлением этого сборника, я сама получала колоссальное удовольствие, поскольку он, на мой взгляд, подчеркивает актуальность и

практическое значение бессмертных работ доктора Хилла. У меня нет сомнений в том, что он осознавал вневременной характер своих работ, когда говорил об их пользе для «будущих поколений, которые еще не родились».

Всем, кто серьезно изучает и применяет философию успеха доктора Хилла, я настоятельно рекомендую включить эту книгу в список обязательной литературы.

*Желаю вам всегда быть на высоте,*

*Джудит Уильямсон*

# Человек, который научил миллионы добиваться успеха

*Джон Джонсон*

*Едва ли среди живущих найдется хоть кто-нибудь, кто ничего не знает о Наполеоне Хилле и его законе успеха. Миллионы читателей во всем мире познакомились и извлекли пользу из его учений. Однако лишь немногие знают о потрясающем личном успехе их автора... человека, который использовал свою философию, чтобы вырваться из захолустного городка и подняться к вершинам международной известности. Статья «Человек, который научил миллионы добиваться успеха» — удивительная история жизни и свидетельство того, как созданная доктором Хиллом формула может принести успех вам!*

**К**огда в 1933 году американцы услышали, как звучный голос Франклина Делано Рузвельта провозгласил: «Нам нечего бояться, кроме самого страха!», они испытали прилив вдохновения и энтузиазма. Это явление наэлектризовало людей и прекратило панику, которая подрывала нашу экономику и потрясала устои государственной системы.

Когда президент произносил эти слова, другой человек слушал его с тихим удовлетворением. Он привык снабжать



словами и идеями других людей во всех сферах деятельности. В этом заключалась суть работы, которой он посвятил свою жизнь. Когда президент Соединенных Штатов посчитал уместным использовать идею, поданную им как доверенным советником, этот факт стал знаменательной вехой на его долгом и плодотворном пути человека, призванного дать миру философию, которую люди могли бы использовать для улучшения самих себя.

Этим человеком, который предпочитал не афишировать себя и оставался в тени, был Наполеон Хилл. Как автора таких книг, как «Думай и богатей», «Как поднять себе зарплату», и других бестселлеров его можно было бы назвать успешным писателем. Но те, кто действительно понимает суть послания, которое он пытается передать, оценивают его гораздо выше. Публикации были лишь одним из инструментов, используемых Хиллом, чтобы рассказывать миллионам правду о них самих и о тех силах, которыми они обладают, сами того не ведая.

Что это за силы? Это громадные и неиспользуемые резервуары интеллекта и способностей. Хилл посвятил всю свою жизнь созданию формулы, способной дать этим силам возможность проявить себя в полной мере... и научить людей применять его открытия в повседневной жизни.

Голос 65-летнего Наполеона Хилла слышен во всех уголках мира... и повсюду он производит невероятно мощное воздействие. Его книги читают миллионы людей в 20 зарубежных государствах. Его труды взволновали даже жителей далекой Индии. Благодаря влиянию бомбейского издателя Махатмы Ганди книги Хилла об успехе печатаются и продаются по всей стране. В Бразилии их переводят и печатают на португальском языке. А специальное издание его самой популярной книги «Думай и богатей», выпущенное в австралийском Сиднее, распространяется по всей Британской империи. Хотя эта книга впервые уви-

дела свет в Соединенных Штатах в 1937 году, она до сих пор остается самой продаваемой книгой в стране, и ее в огромных количествах покупают предприниматели, чтобы дарить своим сотрудникам.

Поиск формулы успеха Наполеон Хилл начал в ранней молодости. Когда он ее нашел, то поделился ею с миллионами людей, которые ждали ее появления и в противном случае так и остались бы прозябать в безвестности.

Мотивацию этой миссии можно найти в почти неправдоподобной истории жизни Хилла. Сын обедневшего вирджинского горца, он, казалось, был обречен провести жизнь, барахтаясь в безысходном невежестве. «Самогонварение, сельская глушь, неграмотность и смертельная семейная вражда были главными занятиями в наших местах, — говорит Хилл с улыбкой, — и типичным жильем была полуразвалившаяся дощатая лачуга или хижина с земляным полом».

Дом семейства Хиллов полностью соответствовал этому описанию. Его мать умерла, когда Наполеон, получивший имя в честь богатого двоюродного дедушки по отцовской линии, был еще ребенком. Этот удар оставил глубокий след. Возможно, как раз для того, чтобы скрыть этот шрам, Наполеон добился права считаться самым отчаянным мальчишкой в округе Уайз. Он носил это звание как медаль — пока его отец не привел в дом и не представил 9-летнему мальчугану мачеху.

Новая миссис Хилл принесла в дом новые порядки. Незнакомая прежде с жизнью горцев, она пришла в ужас от того, что увидела, и решила все изменить. Самой значительной ее победой стал Наполеон, который мог бы оказаться ее самой большой проблемой.

«Меня представили ей как самого тупого мальчишку в городе, — вспоминает всемирно известный исследователь успеха. — Но одного взгляда на меня моей мачехе хватило,