

СОДЕРЖАНИЕ

<i>Введение</i>	3
<i>О книге</i>	8
Урок 1	
КОЛЛЕКТИВНЫЙ РАЗУМ	11
Урок 2	
ОПРЕДЕЛЕННАЯ ЛИЧНАЯ ЦЕЛЬ	42
Урок 3	
УВЕРЕННОСТЬ В СЕБЕ	53
Урок 4	
ПРИВЫЧКА ОТКЛАДЫВАТЬ ДЕНЬГИ	62
Урок 5	
ИНИЦИАТИВА И ЛИДЕРСТВО	71
Урок 6	
ВООБРАЖЕНИЕ	76
Урок 7	
ЭНТУЗИАЗМ	86
Урок 8	
САМОКОНТРОЛЬ	92
Урок 9	
ПРИВЫЧКА ДЕЛАТЬ БОЛЬШЕ, ЧЕМ ВАМ ЗА ЭТО ПЛАТЯТ	97

Урок 10	
ПРИВЛЕКАТЕЛЬНАЯ ЛИЧНОСТЬ	102
Урок 11	
ТОЧНОСТЬ МЫСЛИ.....	108
Урок 12	
СПОСОБНОСТЬ КОНЦЕНТРИРОВАТЬ ВНИМАНИЕ.....	114
Урок 13	
СОТРУДНИЧЕСТВО	120
Урок 14	
ПОЛЬЗА НЕУДАЧ	126
Урок 15	
ТЕРПИМОСТЬ.....	132
Урок 16	
ПРИМЕНЕНИЕ ЗОЛОТОГО ПРАВИЛА	137
Урок 17	
СОСТОЯНИЕ ЗДОРОВЬЯ	142
Тридцать наиболее частых причин неудач.....	145
Сорок уникальных идей о том, как заработать деньги.....	155
<i>Послесловие</i>	169

ВВЕДЕНИЕ

Подумаем, что нового сегодня может поведать о секрете успеха человек, рожденный во времена зенита славы Честера А. Артура*? Почему Наполеон Хилл продолжает оставаться полезным советчиком для людей XXI века? Каким образом может кто-то, будучи всего на двадцать пять лет старше «модели Т» Генри Форда, пролить свет на процесс достижения успеха в современном мире?

Миллионы людей в качестве основы своего пути к успеху взяли сочинения сына фермера, рожденного в глубинке штата Вирджиния более 120 лет назад. Поистине удивительно представить, что паренек, занимавший когда-то скромное положение в обществе, будет оказывать на нас столь продолжительное влияние, по крайней мере, с момента знакомства с ним и его идеями.

Наполеон Хилл был весьма плодотворным писателем. Помимо того, что им было создано более десятка книг, он писал и являлся редактором нескольких журналов, которые издавались за пределами Нью-Йорка и Чикаго. На протяжении сорока лет он читал лекции в Америке, о нем был снят документальный фильм и написано бесчисленное количество очерков

* Артур Честер Алан (1830–1886) — 21-й президент США (1881–1885) от Республиканской партии. — *Прим. ред.*

в газетах и журналах. Безусловно, он нашел свою аудиторию и предоставил ей массу материала для размышления. Он продолжал писать, потому что это было нужно читателю.

Идеи Наполеона Хилла о том, как стать успешной личностью, базируются на длительных, более чем 20-летних, исследованиях и наблюдениях. Он беседовал с людьми, которые изменили мир, и, по всеобщему признанию, добились желаемого. В процессе своей работы ему довелось встретиться также со множеством людей, потерпевших неудачу в осуществлении своих планов. Из его опыта родилась философия успеха, основу которой составляет понимание природы человека.

Подход Хилла, несомненно, обладал новизной. Веками люди создавали системы убеждений, чтобы объяснить себе устройство мира. Но, в отличие от Платона, Декарта или Джона Стюарта Милля*, Наполеон Хилл не начинал с вопроса о том, что в мире является истинным и объективным, чтобы потом под эти суждения подвести размышления о человеческой природе. Изначально он поставил вопрос о том, что привело человека к успеху, и после тщательных наблюдений изложил схему, которой могут следовать все люди, желающие добиться поставленной цели.

Наполеон Хилл все же не был первым, кто пошел по этому пути. Известная работа Никколо Макиавелли** «Государь», имеющая политический характер, также базировалась на предельном прагматизме, которым восхищались и который в то же время осуждали с начала XIV века. В отличие от Макиавелли, На-

* Милль Джон Стюарт (1806–1873) — английский философ, экономист и общественный деятель. Основатель позитивизма. — *Прим. ред.*

** Макиавелли Никколо (1469–1527) — итальянский политический мыслитель, писатель. Ради упрочения государства считал допустимыми любые средства. — *Прим. ред.*

полеон Хилл писал о личном, а не о политическом; его открытия вселяли надежду. Успешная личность, сделал заключение Хилл, создает «успешное» вокруг себя и, становясь счастливой и удовлетворенной, прумножает счастье и удовлетворенность.

Данная идея контрастирует с тенденциями, популярными в начале XX века. В Европе властвовал коммунизм. В Америке еще не забыли о легендарных спекулянтах, которые проворачивали дела, чтобы обогатиться и уничтожить своих конкурентов, — Джеймсе Фиске, например, который сколотил и потерял свое состояние из-за манипуляции капиталами и закончил свою жизнь крахом. Укоренилось мнение, что на пути к успеху хорош любой метод. Теория эволюции Чарлза Дарвина безжалостно постулирует идею выживания сильнейшего, полагая, что только небольшая группа людей неизменно процветает, в то время как большинство будет затоптано и использовано для достижения желаний более жестоких людей.

В известном смысле, целью Наполеона Хилла было заново утвердить возможность «американской мечты»: возможность посредством своих усилий и четко сформулированного желания совершенствовать себя и свою жизнь. Его идеи, конечно, предназначены для разных аудиторий: продавец, школьный учитель, раввин или инженер — все могут претворять идеи Хилла в жизнь и получать от этого пользу. Что мы и продолжаем делать много десятилетий спустя.

«Лестница к успеху» («The Ladder to Success») — это вторая по счету книга Наполеона Хилла. Выйдя в свет в 1930 году, она представляла собой, главным образом, весьма сокращенную версию бестселлера Хилла «Закон успеха» («The Law of Success») и долгое время оставалась в тени ее популярности. По существу, «Лестница к успеху» представляет собой необычный

материал, который исследует Фонд Наполеона Хилла, чтобы выяснить, насколько полезна и важна философия успеха.

В начале 1990-х годов в переработанных изданиях вышли другие ранние книги Наполеона Хилла. Обновления затрагивали прежде всего примеры из жизни успешных людей; так, историю успеха Джона Ванамейкера и Уильяма Ригли заменили, соответственно, повествованиями о Билле Гейтсе и Мэри Кэй Эш. Женщины и национальные меньшинства стали неотъемлемой аудиторией, читающей книги Хилла, — такой поворот событий бесконечно обрадовал бы его. Все эти факты и изменения подтверждают, что философия успеха остается актуальной со времен, когда она впервые была записана на бумаге, по сей день.

Тем не менее читатель, держащий в руках оригинальный текст Наполеона Хилла, имеет возможность познакомиться с тем, что отсутствует в более поздних современных изданиях: своеобразное видение Хиллом потенциала для прогресса общества и то, как это видение претворилось в жизнь. Некоторые сильно удивляются, читая его технологическое прогнозирование. Увиденные им возможности для новых предприятий используются до настоящего времени. Его идеи, в целом, так прочно закрепились в американском сознании, что находят свое отражение практически во всех сферах человеческой деятельности — начиная от работ современных представителей психологии мотивации и заканчивая гуманитарными и социальными науками.

Оставшееся неизменным, содержание этой небольшой книги дает читателю уникальный шанс к осмыслению, в силу чего идеи Наполеона Хилла имеют вес и остаются жизнеспособными. Целью данной книги вовсе не является возвеличить Хилла, а помочь лю-

дям, которые пытаются применить его философию в достижении своих желаний. Читатели, знакомые с шестнадцатью правилами успеха, убедятся вновь, что воображение является бесценным инструментом для того, чтобы сделать свою жизнь успешной. Данное издание этой книги задумано пробудить воображение и является отправной точкой к исследованию той части нашей жизни, где значимы и имеют силу идеи Хилла.

Мы будем провоцировать вас. Мы хотим, чтобы вы задумались. Мы хотим, чтобы вы начали размышлять, проводить аналогии, исследовали свои старые убеждения. Нет, вы не приобрели еще одну книгу Наполеона Хилла. Вы купили книгу, предназначенную сделать все остальные книги этого автора еще более ценными.

Польза книги заметно возрастет, если вы будете принимать активное участие в диалоге. Вопросы и темы, предлагаемые для обсуждения, разработаны таким образом, чтобы разжечь ваше воображение и возобновить желание добиться успеха. Безусловно, Наполеону Хиллу нечего сказать тем людям, которые не хотят его слушать; мы же, в свою очередь, желаем, чтобы вы внимали ему, отодвинув в сторону все предубеждения.

Данная книга обещает быть непохожей на все остальные работы Наполеона Хилла, и даже если ранее вам никогда не доводилось держать в руках труды этого автора, очень скоро появится желание найти больше информации об этом человеке и его идеях. Однако эффективность эксперимента будет состоять не в том, прочтете ли вы больше книг Наполеона Хилла. Успех зависит от того, начнем ли мы применять его идеи, изменяя этим свою жизнь.

Вы готовы начать?

О КНИГЕ

Новое издание «Лестницы к успеху» содержит значительную часть извлечений из оригинального текста, которые сопровождаются комментариями, чтобы стимулировать процесс размышления читателей над идеями Наполеона Хилла. Каждая глава начинается с краткого изложения основных идей, предназначенных для обсуждения. Для тех, кто сталкивается с идеями Наполеона Хилла впервые, подобное краткое изложение станет концептуальной основой, которая по мере чтения раздела будет пополняться новой информацией.

У читателей, которые уже знакомы с идеями Хилла, может возникнуть соблазн пропускать эти краткие выжимки, однако мы предостерегаем вас от этого. Вновь и вновь на важных темах будет акцентировано внимание, поскольку велика возможность подойти к изучению шестнадцати правил, не имея достаточной осведомленности. В спешке ничего нельзя достигнуть.

Иногда в основном тексте книги вы сможете увидеть выдержки из других работ Наполеона Хилла; они включены с целью более подробного изложения некоторых мыслей, а также моментов, не освещенных в оригинале «Лестницы к успеху». Наполеон Хилл

продолжал оставаться активным лектором и писателем на протяжении более чем тридцати лет, за которые переиздавалась эта книга, и все это время он не прекращал поиск нового прочтения своих идей. Появление «Лестницы к успеху» сопровождалось личными успехами и разочарованиями Хилла, которые только обогатили его способность подмечать, как люди становятся кузнецами своего счастья.

Следует иметь виду, что эта книга обязана своим стилем другой эпохе. Прием повторения считался отличным методом помочь людям хорошо усвоить информацию. Весьма часто использовался курсив, а проза по своему стилю была более цветистой. Различается также и орфография некоторых слов.

В литературном стиле тех дней отсутствовали местоимения, различающие мужской и женский род; и тот факт, что Хилл использует слово «salesmen» (продавец, коммерсант) только с мужским местоимением, вовсе не означает, что женщина каким-то образом оказывается на периферии от его идей. Напротив, информационные бюллетени Наполеона Хилла часто свидетельствовали об успехах женщин.

Вы также можете обнаружить, что некоторые примеры и предложения Хилла идут вразрез с вашими личными идеями об успехе. Наша цель состоит в том, чтобы продемонстрировать, насколько широко применимы идеи этого автора. Если вы, столкнувшись с какой-либо идеей, подумаете: «Я бы поступил не так», — отлично. Если вы удовлетворены продвижением навстречу своим замыслам, можно не придавать значения тому, что вы прочли. Путей к успеху существует различное множество. Но не забывайте: мы не стремимся однозначно показать вам, как быть успешными, наша цель — стимулировать ваше мышление.

Стоит только прекратить размышлять, оценивать то, с чем вы сталкиваетесь, и скоро можно убедиться в своей полной инертности.

Не следует также воспринимать присутствующий комментарий как наставление. Только вы можете знать о своем прогрессе в сторону жизненных целей. Если вы действительно видите положительные сдвиги, сделанные самостоятельно, не отбрасывайте свой собственный план, чтобы опробовать идеи, прочитанные в этой книге, тем более, если они идут вразрез с вашим опытом и интуицией. Внимательно проанализируйте новые идеи, и если выяснится, что они не для вас, не стоит тратить время на сомнения. То, что идеально подходит для влиятельного банкира, может стать не лучшим выбором для карьеры военного офицера или начинающего адвоката.

В идеале, даже идеи, которые вам не подходят, могут вдохновить вас на анализ своей деятельности и новых возможностей. Открытый взгляд на то, какой может стать ваша жизнь — вот шанс претворить свои мечты в реальность.