

Содержание

Выражение благодарности	5
Предисловие	7
Учиться на своих ошибках	8
Эйнштейн был прав	9
Защите свой актив № 1	10
Введение	12
Грустные истории об опрометчивости	23
Грустная история № 1	23
Грустная история № 2	24
Грустная история № 3	24
Грустная история № 4	25
Грустная история № 5	25
Грустная история № 6	26
Грустная история № 7	27
Грустная история № 8	28
Грустная история № 9	28
Грустная история № 10	33
Грустная история № 11	34
Грустная история № 12	34
Основные категории интеллектуальной собственности	36
Информация, данные и ноу-хау	37
Изобретения	40
Промышленные образцы	40
Патенты	41

Полезные модели (малые патенты)	42
Авторские права	42
Защита топологии интегральных схем	43
Товарные знаки, репутация и нематериальные активы	43
Символические товарные знаки и спонсорство	45
Упаковка	45
Обзор основных механизмов охраны интеллектуальной собственности	46
Рассмотрим этот вопрос на конкретном примере	48
Защита коммерческой тайны	89
Возможности защиты коммерческой тайны	90
Процедура сохранения коммерческой тайны ...	92
Эксплуатация коммерческой тайны	96
Механизмы защиты программного обеспечения	97
Массовая продажа программного обеспечения ..	101
Защита патента на изобретение	106
Исключительное право	111
Патентоспособность изобретений в области прог- раммного обеспечения и методов ведения бизнеса	113
Абстрактные идеи или информация	114
Природные явления; предметы, естественное состояние которых остается неизменным	115
Законы природы	115
Критерии патентоспособности	124
Абсолютные препятствия	124
Приоритет общественной осведомленности ...	125
Преждевременное разглашение или продажа ...	127
Изобретение уже запатентовано	129
Описание или публикация	129

Открытое использование	131
Выставление на продажу	133
Патентные требования в большинстве зарубежных стран	138
Отказ от изобретения	140
Заявки на иностранные патенты	141
Фактический изобретатель	142
Сначала изобретите	145
Очевидность	152
Защита авторов «более раннего изобретения» в области методов ведения бизнеса	154
Заявка на патент	156
Содержание заявок	162
Заявление о раскрытии информации	169
Регистрация заявки в Патентном ведомстве	170
Производство по патентной заявке до регистрации в Патентном ведомстве	171
«Патент, находящийся на рассмотрении»	173
Нарушение патентных прав	174
Средства защиты прав при нарушении патента	176
Оплата пошлин после выдачи патента	179
Повторная экспертиза	180
Преимущества получения патента	183
Владение патентом	184
Защита патента на промышленный образец	186
Защита авторского права	188
Объект, охраняемый авторским правом	191
Требования относительно копирования	196
Ограничение добросовестного использования ..	197
Использование музыки в качестве фона и несценические постановки	199

Авторское право на программное обеспечение	201
Право на архивные и переходные копии	206
Доктрина «добросовестного использования» применительно к компьютерным программам	208
Публикация	208
Уведомление	209
Срок действия	210
Депонирование в Библиотеку Конгресса	211
Регистрация	211
Процедура регистрации	212
Применение авторского права	215
Возмещение за нарушение авторского права	220
Собственность на авторское право	221
Защита товарных знаков	226
Получение прав	227
Применение, основанное на «намерении использовать»	229
Сила товарного знака	231
Выбор товарного знака	234
«Сходство, способное привести к смешению»	236
«Размывание» товарного знака	238
«Киберскваттинг»	242
Регистрация в федеральном ведомстве	243
Вторичное значение	248
Одновременная регистрация	249
Регистрация товарного знака	249
Оспаривание регистрации: протест и процедура отмены	255
Использование товарного знака	257
Действия после регистрации	259
Срок действия товарного знака	259
Заявление прав на товарный знак	260
Товарный знак для программного обеспечения	260

Принудительное осуществление прав на товарный знак	262
Средства защиты от нарушений прав на товарный знак	264
Защита топологии интегральных схем	266
Объект защиты, реквизиты для охраны	267
Ограничения охраны	269
Уведомление	271
Срок действия и регистрация	272
Принуждение к исполнению и средства защиты права	272
Практическое осуществление	273
Сравнение механизмов защиты	275
Интернет и ваша интеллектуальная собственность .	284
Коротко об Интернете	292
Регистрация имени домена	306
«Киберскваттинг»	308
Сила вашего товарного знака	311
Комиссия по «Единой политике решения споров относительно имен доменов» при ICANN	312
Процедуры	315
Меры по охране и поддержанию прав в области технологии	316
Соглашение со служащими о нераскрытии сущности изобретения и возможностей его использования	316
Предварительные исследования уровня техники .	316
Первые шаги по сохранению исследований и разработок в статусе коммерческой тайны	317
Сохранение документации	318

Своевременное рассмотрение вопроса об охране патентных прав	318
Процедура допуска к секретным материалам во избежание нарушений	319
Сохранение точных записей о разработках	321
Необходимость сохранения точных записей	321
Порядок сохранения записей	326
Заключение	330
Рекомендуемые процедуры для защиты и поддержания прав на товарные знаки	331
Выбор товарного знака	331
Использование товарного знака как указателя источника товара	331
Общие правила	332
Меры по предупреждению нарушений прав на интеллектуальную собственность	337
Как избежать нарушения прав, касающихся коммерческой тайны	337
Как избежать нарушения патентов	339
Как избежать нарушений авторских прав	340
Как избежать нарушений прав на товарный знак .	342
Как избежать нарушений регистрации защиты топологии интегральных схем	343
Убедитесь, что вы владеете тем, за что заплатили	345
Права наемных служащих на ноу-хау	346
Собственность на изобретение	351
Собственность в отношении авторских прав . . .	354
Передача авторских прав	356
Обладание правом на торговый знак	357
Лучшая защита – наличие соглашений	359
Наглядная иллюстрация (ситуация вымышленная, но при этом вполне возможная)	360

Краткий обзор и сравнение соглашений, касающихся прав на интеллектуальную собственность и связанных с ней обязательств	371
Соглашения, касающиеся передачи прав	373
Передача прав	373
Лицензионные соглашения: общее определение	374
Патентные лицензии	377
Лицензии на товарные знаки	377
Соглашения об исключительной уступке	378
Соглашения о техническом обслуживании и технической помощи	378
Гибридные лицензионные соглашения	379
Соглашения о внутренних взаимоотношениях	381
Соглашения со служащими о конфиденциальности и владении интеллектуальной собственностью	381
Соглашения об отказе от поступления на работу к конкурентам	383
Соглашения с третьим лицом относительно взаимоотношений в бизнесе	383
Соглашения о конфиденциальности	383
Соглашения о консультациях и разработках	384
Соглашения о поддержке и помощи	386
Производственные соглашения	387
Совместные предприятия	387
Соглашения о торговле и о маркетинге в сфере продаж	389
Соглашения о приобретении	389
Соглашения о распределении	390
Соглашения СВДС и ИИО	392

Несколько основных принципов ведения переговоров и заключения контрактов	395
Принцип честности	395
Принцип определенности	395
Принцип полноты	396
Периодическая проверка интеллектуальной собст- венности	398
Заключение	401
Приложение	402
Сравнение механизмов охраны интеллектуальной собственности в США	402
Об авторе	404
Еще способы	406

Предисловие

«Воображение важнее знаний».

Эйнштейн

«Успех приходит благодаря идеям...
Поэтому защити свои идеи».

Богатый папа

В 1975 году я начал создавать первую в мире компанию по производству и продаже нейлоновых кошельков на липучках. Тогда я не послушался совета моего богатого папы — не защитил идеи своей фирмы.

В 1977 году я спроектировал «кармашек на спортивной обуви», который представлял собой крошечный нейлоновый кошелек, крепившийся к шнуркам беговых бутсов. И опять-таки я не внял совету богатого папы — не защитил свою идею.

В начале 1978 года мой маленький «кармашек на бутсах» вызвал бум на рынке спортивных товаров. Об этой, такой, казалось бы, неприметной продукции, писали в журналах «Rummer's World», «Gentleman's Quarterly» и даже в «Playboy». Заказы валом повалили со всех концов Соединенных Штатов и всего мира. Вскоре мы стали зарабатывать на этой продукции миллионы долларов.

А в конце 1978 года на ярмарке спортивных товаров в Лос-Анджелесе все мои конкуренты уже продавали мои «кармашки», а также кошельки на липучках. Они наводнили рынок моей продукцией. И в 1979 году мой

бизнес потерпел крах. Это была расплата за то, что я не послушался совета богатого папы.

В 1994 году, после того как я разработал настольную игру «Денежный поток 101», первым человеком, с которым я связался, был Майкл Лектер, автор этой книги. Прежде чем поделиться с кем бы то ни было своей задумкой, я наконец-то последовал совету моего богатого папы и сначала нашел адвоката по патентам, который мог бы защитить мои идеи.

Теперь Майкл Лектер — мой друг, юридический консультант, муж моего партнера по бизнесу и соавтора моих книг, Шэрон Лектер, а также защитник идей моей компании.

Учиться на своих ошибках

Люди часто бывают шокированы, когда я говорю: «Потеря моего первого большого бизнеса была самым лучшим опытом в моей жизни». Но все дело в том, что благодаря тому поражению я узнал много о себе самом и о том, сколь многого я не знал прежде. Я часто повторяю: «Неудача — это часть успеха. Люди, которые стараются во что бы то ни стало избегать неудач, избегают также и успеха». Я многому научился, пережив первую большую неудачу... и одной из тех вещей, которые я узнал, была важность защиты моих идей.

Жизнь — интересная штука. Когда я оглядываюсь назад, на свое первое серьезное поражение, я понимаю, что мог бы его избежать, *если бы* послушался совета моего богатого папы. Тем не менее, я считаю, что потеря того бизнеса была послана мне судьбой. То, что я не прислушался к словам богатого папы, оказалось важным уроком ценности наших идей. Если бы