

---

---

## **Лучше, чем «Думай и богатей»!**

Вы, конечно, слышали про «Думай и богатей». В свое время эта книга просто перевернула сознание. Но вот теперь у вас в руках то, с чего все начиналось, — беседы Хилла и Карнеги, которые и легли в основу «Думай и богатей». Кому как, а мне было во много раз интереснее «присутствовать» при их разговоре и самому делать какие-то выводы, размышлять. Эта книга произвела на меня более глубокое впечатление.

---

---

## **Очень интересно!**

Читается на одном дыхании. Очень интересная беседа Карнеги и Хилла. Множество вдохновляющих примеров и историй. Потрясающая книга!

## **Вдохновляет!**

Есть такие книги, после которых хочется что-то делать, менять. Эта — одна из них. Невозможно просто прочесть ее и отложить в сторону. Действительно начинаешь по-другому смотреть на многие вещи, вести себя, думать. И это дает результат.

# НАПОЛЕОН ХИММ

## КАК ЗАРАБАТЫВАТЬ БОЛЬШЕ

**18** уроков обретения денег



Издательство  
АСТ  
Москва

УДК 334:159.9  
ББК 88.4  
Х45

*Права на перевод получены соглашением с Napoleon Hill Foundation. Все права защищены. Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав.*

## **Napoleon Hill** **HOW TO RAISE YOUR OWN SALARY**

**Хилл, Наполеон.**

Х45 Как зарабатывать больше. 18 уроков обретения денег / Наполеон Хилл. — Москва : Издательство АСТ, 2019. — 448 с.

ISBN 978-5-17-113911-7 (Думай и богатей!)

ISBN 978-5-17-113909-4 (Главный секрет притяжения денег)

Может ли обычный человек стать богатым и знаменитым? Нищий шотландский эмигрант Эндрю Карнеги превратился из разношерстного, получавшего один доллар в неделю, в величайшего промышленника. Он открыл формулу успеха, принесшую ему состояние! Долгие беседы Наполеона Хилла и Эндрю Карнеги о том, как ставить цели и добиваться желаемого, воплотились в бестселлер «Думай и богатей». Но «Думай и богатей» — это лишь основа основ, самые главные мысли о процветании. Эндрю Карнеги рассказал Наполеону Хиллу намного больше. И сейчас у вас есть возможность прочесть полную запись тех знаменитых бесед. Живым и точным языком Хилл описывает принципы, на которых основан успех всех богатых людей. Это не просто рассказ о том, как Карнеги сделал себе состояние. Вы найдете настоящее ОТКРОВЕНИЕ, как привлечь в свою жизнь ДЕНЬГИ, УДАЧУ и ПРОЦВЕТАНИЕ.

Читайте эту книгу, вдумывайтесь в те вопросы, которые задает Наполеон Хилл, и в ответы, которые дает на них Эндрю Карнеги, и вы найдете готовые решения ваших проблем.

Макет подготовлен редакцией



ISBN 978-0974353944 (англ.)

ISBN 978-5-17-113911-7

(Думай и богатей!)

ISBN 978-5-17-113909-4

(Главный секрет притяжения денег)

© 1953, 1981, 2004 by The Napoleon Hill Foundation

© Лоза О., перевод на русский язык, 2018

© ООО «Издательство АСТ», 2019

# ОГЛАВЛЕНИЕ

---

---

Персоналии . . . . .	7
Предисловие издателя . . . . .	9
<i>Глава первая</i>	
Определите свою главную цель . . . . .	12
<i>Глава вторая</i>	
Создайте свой мозговой центр . . . . .	30
<i>Глава третья</i>	
Станьте привлекательной личностью . . . . .	58
<i>Глава четвертая</i>	
Используйте действенную веру . . . . .	101
<i>Глава пятая</i>	
Пройдите лишнюю милю . . . . .	128
<i>Глава шестая</i>	
Проявляйте инициативу . . . . .	173
<i>Глава седьмая</i>	
Развивайте воображение . . . . .	214
<i>Глава восьмая</i>	
Воспитывайте самодисциплину . . . . .	244
<i>Глава девятая</i>	
Организируйте свой разум . . . . .	275

<i>Глава десятая</i>	
Извлекайте пользу из поражения . . . . .	306
<i>Глава одиннадцатая</i>	
Будьте энтузиастами . . . . .	333
<i>Глава двенадцатая</i>	
Развивайте направленное внимание . . . . .	346
<i>Глава тринадцатая</i>	
Применяйте золотое правило . . . . .	362
<i>Глава четырнадцатая</i>	
Сотрудничайте . . . . .	380
<i>Глава пятнадцатая</i>	
Считайте время и деньги . . . . .	393
<i>Глава шестнадцатая</i>	
Ведите здоровый образ жизни . . . . .	407
<i>Глава семнадцатая</i>	
Вселенская сила привычки . . . . .	422
<i>Глава восемнадцатая</i>	
Берегите источник богатства . . . . .	437

# ПЕРСОНАЛИИ

---

---

## Эндрю Карнеги

Основатель Сталелитейной промышленности США. Покровитель и наставник Наполеона Хилла, вместе с которым создал первую прикладную ФИЛОСОФИЮ ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛЕЙ, основанную на жизненном опыте Карнеги и других выдающихся людей.

Еще в молодости Эндрю задумался о существовании универсальной формулы успеха. В поисках этой формулы Карнеги прошел путь от простого рабочего до величайшего предпринимателя своего времени. Известен как крупный благотворитель. Благодаря его щедрым пожертвованиям сеть национальных библиотек Карнеги раскинулась по всей Америке.

## Наполеон Хилл

Журналист, писатель, общественный деятель. На заре своей карьеры познакомился с Эндрю Карнеги и узнал от него о существовании СЕМНАДЦАТИ ПРИНЦИПОВ УСПЕХА, применяя которые, любой человек может достичь процветания.

Почти два десятка лет Наполеон Хилл посвятил работе над ФИЛОСОФИЕЙ ЛИЧНОГО ДОСТИЖЕНИЯ. В основу этого учения лег опыт предпринимательской деятельности Эндрю Карнеги и более чем пятисот

профессионалов своего дела, добившихся больших высот в разных областях бизнеса. Эти люди, по просьбе Карнеги, делились с Хиллом своими знаниями, мыслями и наблюдениями. Все это и составило науку успеха, которая впоследствии помогла миллионам людей исполнить свои мечты и достичь самых грандиозных целей.

Автор книг «Думай и богатей!», «Закон успеха», «Станьте мастером продаж!», «Главный ключ к богатству», «Секрет успеха — в позитивном мышлении». В соавторстве с У. Клементом Стоуном написал книги «Обрести душевный покой и стать богатым», «Твори собственные чудеса!», «Курс науки успеха».

Миллионы людей во всем мире вдохновлялись книгами Наполеона Хилла и добивались успеха, используя принципы, которые он открыл в своих беседах с Эндрю Карнеги в 1908 году.

---

Каким образом Эндрю Карнеги, нищему шотландскому эмигранту, удалось из разнорабочего, получавшего один доллар двадцать центов в неделю, стать величайшим промышленником?

Знаменитая формула Карнеги, благодаря которой тысячи людей увеличили свой доход, заключена в одной короткой фразе:

**ВЫ МОЖЕТЕ ДОСТИЧЬ ВСЕГО, НА ЧТО СПОСОБНО ВАШЕ ВООБРАЖЕНИЕ.**

---



# ПРЕДИСЛОВИЕ ИЗДАТЕЛЯ

---

---

Эта книга откроет вам **ДЕЙСТВЕННЫЕ** секреты достижения целей. Их эффективность проверена на жизненном опыте Эндрю Карнеги и сотен других выдающихся людей. Сам Эндрю Карнеги, первый сталепромышленник Америки, поделится с вами **СЕМНАДЦАТЬЮ ПРИНЦИПАМИ УСПЕХА**. Вы получите их в том виде, в котором Карнеги передал их Наполеону Хиллу.

Как обычный человек может взойти на вершину успеха? Как обрести богатство, влияние и престиж? Ответ — в этой книге. Используя методы величайших и богатейших людей Америки, можно развить способности, которые позволят вам добиться любых целей.

Хотите увеличить свой доход? Или все, что вам нужно, — это душевное спокойствие и гармония в личных и деловых отношениях? Эта книга предложит вам готовые решения всех ваших проблем.

Не думайте, что философия успеха Эндрю Карнеги — всего лишь способ заработать больше денег. Это универсальный метод, благодаря которому вы научитесь ставить правильные цели и достигать их. Так же, как это сделали до вас тысячи других людей.

Просто читайте эту книгу, вдумывайтесь в те вопросы, которые задает Наполеон Хилл, и в ответы, которые дает на них Эндрю Карнеги. Осмыслению этих ответов доктор Хилл посвятил всю свою жизнь. Опрашивая других успешных людей, он обнаружил, что все они согласны с принципами Карнеги. Хилл сделал сенсационное открытие:

**ФИЛОСОФИЯ УСПЕХА ЭНДРЮ КАРНЕГИ ДАЛА БЛЕСТЯЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ВСЕМ, КТО ИСПОЛЬЗОВАЛ ЕЕ ПРИНЦИПЫ!**

Это не просто рассказ о том, как Карнеги сделал себе состояние. В этой книге вы найдете настоящее ОТКРОВЕНИЕ о том, как привлечь в свою жизнь ДЕНЬГИ, УДАЧУ и ПРОЦВЕТАНИЕ.

Книга состоит из серии интервью с Эндрю Карнеги. В течение года Наполеон Хилл лично беседовал со «стальным королем». В этой книге собраны записи этих многочасовых бесед. Живым и точным языком Карнеги описывает принципы, на которых основан успех всех богатых людей.

**СЕМНАДЦАТЬ ПРИНЦИПОВ УСПЕХА — это семнадцать легких шагов к вашей цели!**

Давно пора выкинуть на помойку истории широко распространенный стереотип, что путь к богатству узок и извилист. Для тех, кто применяет СЕМНАДЦАТЬ ПРИНЦИПОВ, дорога к счастью подобна гладко асфальтированному многополосному шоссе. Двигаться по ней будет легко и приятно, и, если вы возьмете их за основу, ваше счастье не за горами.

Если вы, как многие тысячи мужчин и женщин, только мечтаете о том, что в один прекрасный день — через пять, десять, пятнадцать лет — наконец достигнете цели, не медлите! Начинайте действовать! Прямо сейчас, в эту самую минуту, решите — сколько денег вам нужно на новый дом, образование детей и обеспеченную старость. Запишите эту цифру на листке бумаги и приготовьтесь услышать о том, как получить эти деньги самым быстрым и легким способом.

Итак!

Вы находитесь в личном кабинете Эндрю Карнеги, где Наполеон Хилл проходит первый урок успеха...

*ФОНД НАПОЛЕОНА ХИЛЛА  
Памяти У. Клементя Стоуна*

*Сумма на вашем банковском счете,  
престиж и уважение коллег напрямую зависят  
от того, как вы относитесь к своему делу.*

**Наполеон Хилл**

## Глава первая

# ОПРЕДЕЛИТЕ СВОЮ ГЛАВНУЮ ЦЕЛЬ

---

---

**Наполеон Хилл.** Мистер Карнеги, я прошу вас вернуться к тем временам, когда ваша карьера только начиналась, и описать шаг за шагом те принципы, которые позволили вам стать одним из самых состоятельных людей Нового света. Каким образом вы достигли столь блестящего положения — притом что на заре вашей деятельности у вас не было ни денег, ни связей, ни приличного образования?

Я задаю этот вопрос от имени всех мужчин и женщин, у которых нет времени или возможности отыскать эти принципы самостоятельно. Но, пожалуйста, рассказывайте о них как можно проще, чтобы вас мог понять человек самых средних способностей.

**Карнеги.** Принципы успеха действительно существуют, и благодаря им мне удалось подняться на вершины богатства, влияния и престижа. Я расскажу о них без утайки, во всех подробностях. Однако хочу заметить, что эти принципы будут работать лишь в том случае, если человек сделает их своим жизненным кредо и станет применять как в деловой, так и в личной жизни. Я покажу вам наиболее эффективный путь и поделюсь всем, чем меня одарила судьба. Деньги, которые у меня есть, — не самое большое богатство. Главным достоянием я считаю свое мировоззрение победителя.

Но я делюсь этим при условии, что вы продолжите свои исследования и помимо меня опросите еще множество успешных людей. Для того чтобы создать универсальные правила, работающие в любых уголках света, необходимы разный опыт, разные знания, разные наблюдения. Чем больше таких «ингредиентов» окажется в вашем распоряжении, тем эффективнее будет работать наука успеха.

Также я хочу заметить, что, кроме основных положений ФИЛОСОФИИ ДОСТИЖЕНИЯ, необходимо знать и об ошибках, которые приводят к неудаче. О них я тоже расскажу.

**Хилл.** Я принимаю ваши условия, мистер Карнеги. Можете быть уверены, сэр, что я продолжу этот труд и посвящу ему столько времени, сколько потребуется. Ваше доверие — лучший источник вдохновения для меня и лучшая гарантия того, что эта работа будет сделана. Начните ваш рассказ прямо сейчас и как можно более понятными словами объясните мне принципы успеха, которые вознесли вас на такие высоты.

**Карнеги.** Для начала скажу, что существует всего СЕМНАДЦАТЬ ПРИНЦИПОВ УСПЕХА. С их помощью вы добьетесь желаемого в любой области. Их можно применять все сразу или же в том сочетании, которого требуют обстоятельства.

В первую очередь я расскажу о самом главном принципе. Он стоит во главе всего списка, и все успешные люди, которых я знаю, начинали именно с него.

Принцип номер один звучит так:

---

Определите ГЛАВНУЮ ЦЕЛЬ.

---

Возьмите любого человека, который более или менее успешен, и вы обнаружите, что у него в жизни есть

определенная ГЛАВНАЯ ЦЕЛЬ. А раз есть цель, существует и план, как ее достигнуть. И большая часть его мыслей и усилий сосредоточена на достижении этой цели.

Например, моя ГЛАВНАЯ ЦЕЛЬ — выплавка и продажа стали.

Впервые я задумался об этом, будучи простым рабочим. Это стало моей навязчивой идеей. Я засыпал с ней ночью, а утром брал ее с собой на работу. Моя ГЛАВНАЯ ЦЕЛЬ стала больше, чем обычная мечта. Это стало моим *жгучим желанием!* И эта единственная ГЛАВНАЯ ЦЕЛЬ, в конце концов, привела меня к желаемому результату.

Я настаиваю на том, что существует огромная разница между тем, чего обычно хотят люди, и *жгучим желанием*. Оно должно обрести масштаб одержимости. Всем хочется работать в престижном месте, зарабатывать больше денег, иметь нужные связи, может, даже сделать имя в своей области. Большинство не мечтают о большем, да и это получают далеко не все.

Люди, которые точно знают, в чем их ГЛАВНАЯ ЦЕЛЬ, и полны решимости достичь ее, отличаются от большинства. Их *жгучее желание* подобно ядру, вокруг которого вертится вся их жизнь. Только такое желание обладает достаточной силой, чтобы вдохновить других людей потратить свою энергию, время и интеллект для его осуществления. Ведь ни одно большое достижение невозможно в одиночку, запомните это! Немного позже я расскажу, как успешные люди находят сподвижников и увлекают их своей целью.

**Хилл.** Расскажите о своем первом шаге, который вы сделали от рабочего к сталепромышленнику. Наверняка это был сложный и тяжелый шаг? И еще я думаю, что прежде, чем достичь своей ГЛАВНОЙ ЦЕЛИ, вы должны были накопить некий капитал, чтобы открыть собственное дело. Как вам удалось раздобыть эту начальную сумму — ведь вы начинали практически без денег?

Я хотел бы получить ответ на этот вопрос, мистер Карнеги, потому что успех почти каждого человека напрямую зависит от стартовой точки. И часто такой стартовой точкой становится именно начальный капитал.

**Карнеги.** Первый шаг от бедности к благосостоянию действительно самый трудный. Но начинается он не с того, что у вас в кошельке, а с того, что у вас в голове. Может быть, вам будет проще понять, если я скажу, что любые блага, включая богатство, начинаются с четкого мысленного представления о том, что вы хотите. Когда эта картинка станет настолько яркой, что вы будете грезить об этом во сне и наяву, она непременно проникнет в подсознание. И уже там начнется тайный процесс, принципы которого до сих пор не разгаданы ни одной наукой. Подсознание само выстроит ваш путь к успеху, вам останется только слушать его подсказки.

Мы не раз еще вернемся к теме подсознания, поскольку это один из важнейших факторов, связанных со всеми выдающимися достижениями.

Если говорить о моем первом шаге к своей ГЛАВНОЙ ЦЕЛИ, я могу описать его буквально несколькими фразами. Во-первых, я знал, что хочу заниматься производством стали. Я лелеял это желание, пока оно не достигло степени одержимости. Под одержимостью я имею в виду то, что оно заставляло меня день и ночь искать пути его осуществления. Затем я сделал следующий шаг в направлении ГЛАВНОЙ ЦЕЛИ — поделился этой идеей со своим другом. Он был таким же нищим, как и я, но его мощный интеллект позволил ему оценить масштаб моего замысла. Он сразу же присоединился ко мне. В наш альянс мы пригласили еще двух человек, обладающих видением, мужеством и инициативой. Они заинтересовались нашими планами по производству и сбыту стали.

Эти четверо стали ядром МОЗГОВОГО ЦЕНТРА — позже он вырос до двадцати с лишним человек. Общие